



DISG[®] Persönlichkeits- training

Mit dem DISG[®] Persönlichkeitstraining beruflich und privat das Beste erreichen. Das Grundlagenseminar hilft Ihnen...

- persönliche Stärken zu erkennen und auszubauen
- den richtigen Platz zu finden
- sich in die richtige Richtung zu entwickeln

Empfohlen für ■ Führungskräfte ■ Berufsein- und -umsteiger
■ alle, die sich und andere besser kennen lernen wollen.

Die Frage nach der erfolgreichen Persönlichkeit ist so alt wie die Menschheit. Erfolgreiche Menschen haben es geschafft, ihr inneres Potenzial und ihr äußeres Verhalten miteinander in Einklang zu bringen. Sie kennen ihre Stärken und ihre Grenzen und können auch kritische Situationen oder Konflikte in Beruf und Privatleben souverän meistern.

Das DISG® Modell

Das DISG® Persönlichkeits-Modell beschreibt menschliches Verhalten mit dem Ziel, eigene Bedürfnisse und die anderer besser zu verstehen. Dabei wird davon ausgegangen, dass menschliches Verhalten eine Folge zweier wesentlicher Einflüsse ist.

1. Ist die Wahrnehmung des Umfeldes eher:

- günstig (angenehm, nicht stressig) oder
- ungünstig (anstrengend, stressig)?

2. Wie jemand auf sein Umfeld reagiert:

- eher bestimmt(offensiv) oder
- zurückhaltend (defensiv)?

		WAHRNEHMUNG DES UMFELDS	
		ANSTRENGEND/ STRESSIG	ANGENEHM/ NICHT STRESSIG
REAKTION AUF DAS UMFELD	BESTIMMT	 <p>Dominanz (direktiv)</p>	 <p>Initiative (interaktiv)</p>
	ZURÜCKHALTEND	 <p>Gewissenhaftigkeit (korrigierend)</p>	 <p>Stetigkeit (unterstützend)</p>

Kurzbeschreibung

Auf dieser Grundlage lassen sich vier Verhaltenstendenzen beschreiben:

Menschen mit **dominantem Verhaltensstil** sind motiviert, Probleme zu lösen und schnelle Ergebnisse zu erreichen.

Menschen mit **initiativem Verhaltensstil** sind motiviert, andere zu überzeugen und zu beeinflussen. Sie sind offen und drücken ihre Gedanken und Gefühle meist optimistisch aus.

Menschen mit **stetigem Verhaltensstil** sind motiviert, ein berechenbares Umfeld zu schaffen. Sie sind geduldig und gute Zuhörer.

Menschen mit **gewissenhaftem Verhaltensstil** sind motiviert, hohe Standards zu erreichen. Weil diese Personen Ärger vermeiden möchten, achten sie auf Präzision und Genauigkeit.

Das Seminar

Seminare mit dem DISG® Persönlichkeitsprofil werden weltweit – von Europa bis Australien und von Asien bis USA - von autorisierten Trainern durchgeführt. Das Seminar richtet sich an Personen, die ihre persönliche und soziale Kompetenz verbessern möchten. Im Zentrum des Seminars steht das Original DISG® Persönlichkeitsprofil. Erkennen Sie damit Ihre persönlichen Verhaltenstendenzen und lernen Sie, andere besser zu erkennen, zu verstehen und zu akzeptieren.

Die Inhalte

1. Grundlagen des Verhaltens
2. Erste Schritte mit dem DISG® Persönlichkeitsprofil und erstellen des eigenen Profils
3. Den eigenen Verhaltensstil definieren und verstehen
4. Den Verhaltensstil des anderen würdigen
5. Effektiv mit anderen Menschen umgehen und erfolgreiche Strategien für die Zusammenarbeit entwickeln
6. Persönlicher Aktionsplan zur Leistungssteigerung

Was ist das Besondere?

Erfolg, den sich jeder leisten kann

Das DISG® Persönlichkeitsprofil ist selbstanleitend, selbstauswertend und selbstbeschreibend. Sie sparen Zeit und Kosten und arbeiten an Ihrer sozialen Kompetenz.

Wissenschaftlich fundiert und seriös

Die eingesetzten Instrumente basieren auf wissenschaftlichen Modellen. Die vermittelten Fertigkeiten fußen auf leicht verständlichen Ansätzen und schaffen so anhaltende Verhaltensänderung.

Fragen, die Sie nach dem Seminar beantworten können ...

- Wie erkenne ich meine Stärken und baue sie aus?
- Wie kann ich andere besser einschätzen?
- Wie kann ich Konfliktpotenziale bereits im Vorfeld mindern?
- Wie kann ich mein Selbstvertrauen steigern?
- Wie kann ich Menschen in meinem Umfeld fördern?
- Wo ist für mich der „richtige“ Platz?
- Wer ergänzt mich am besten?

Wie ist das Seminar aufgebaut?

Der Einsatz verschiedener Unterrichtsmethoden sichert Ihren Lernerfolg:

1. Impulsreferate

Erfahrene Trainer präsentieren Ihnen die Inhalte relevant, praxisnah und bedarfsgerecht. Nutzen Sie die Möglichkeit, um Fragen zu stellen, auf die Sie eine kompetente Antwort bekommen werden.

2. Praktische Übungen

Auch der beste Vortrag ersetzt das eigene Erleben nicht. Gruppenarbeiten und anspruchsvolle Einzelaufgaben fordern den ganzen Tag Ihre Mitarbeit.

3. Gruppendiskussion

In Kleingruppen haben Sie die Gelegenheit zu intensivem Meinungs- und Erfahrungsaustausch.

4. Fallstudien

Ausgewählte Fallstudien vertiefen das Gelernte und helfen, verschiedene Verhaltensstile zu erkennen.

Detaillierte Teilnehmerunterlagen zum Mitnehmen

In der Teilnehmergebühr sind umfangreiche Arbeitsmaterialien inbegriffen. Wie der Seminarinhalt selbst wurden auch die Teilnehmerunterlagen in Sachen Didaktik und Methodik von Profis zusammengestellt. Die enthaltenen Informationen sind aktuell und so gestaltet, dass die allgemein gültigen Tipps schnell und problemlos in Ihre ganz persönliche Erfolgsstrategie umgesetzt werden können. Mit Ihren Unterlagen nehmen Sie Gelerntes „schwarz-auf-weiß“ mit nach Hause. Später dient Ihnen das Arbeitsheft als wertvolles Nachschlagewerk.



DISG® Persönlichkeitstraining

Verstehen Sie Ihr Verhalten und erkennen Sie, wie Sie auf andere wirken. Erarbeiten Sie Ihre persönliche Erfolgsstrategie für bessere Menschenkenntnis und private wie berufliche Erfüllung.

DISG® Teamtraining

Entdecken Sie neue Wege, um den Herausforderungen bei immer weniger Mitarbeitern gerecht zu werden. Steigern Sie die Zusammenarbeit durch weniger Reibungsverluste im Team und durch gegenseitige Wertschätzung.

Verkaufstrainings mit dem DISG® Modell

Anpassungsfähige „Beziehungsmanager“ erkennen den Verhaltensstil ihres Kunden und stimmen die Verkaufstätigkeit auf seine persönlichen Bedürfnisse ab.

Führungstrainings mit dem DISG® Modell

Unterschiedliche Mitarbeiter benötigen unterschiedliches Führungsverhalten. Die Führungskraft als Coach und Potenzialentwickler seiner Mitarbeiter. – Hier lernen Sie wie!

Vorträge, Workshops und maßgeschneiderte Seminare

Wir passen jedes Seminar an die besonderen Anforderungen Ihres Hauses an und halten es für große wie kleine Gruppen ab. Sprechen Sie mit uns.



Königsbacher Straße 21
D-75196 Remchingen
Telefon +49 (0) 72 32.36 99 11
Telefax +49 (0) 72 32.36 99 44
mail@persolog.com
www.persolog.com

Herausgeber

persolog GmbH
Verlag für Managementsysteme,
Remchingen, Deutschland

© 2004 by Geier Learning Inc.
© 2004 by persolog GmbH

Alle Rechte vorbehalten. Reproduktion in jeglicher
Form, im Ganzen oder in Teilen, ist verboten.